

## GUNKUL สุดสตรอง! โฉวผลงาน Q3 กำไรแตะ 1,008.51 ลบ. บุกกำไรพิเศษขายโรงไฟฟ้าในญี่ปุ่น/ส่งสัญญาณโค้งสุดท้ายมีข่าวดีให้ลุ้นด้านบอร์ดไฟเขียวจัดตั้งบริษัทย่อย รุกตลาดอุปกรณ์พลังงาน

👤 Saunrabot C. 🕒 November 13, 2020 🗨️ 0



บมจ.กันกุลเอ็นจิเนียริง (GUNKUL) ตักยภาพเหลือล้น โฉวกำไรงวดไตรมาส 3/63 พุ่งสูงถึง 1,008.51 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2.46 % จากงวดเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิ 984.26 ล้านบาท ส่วนรายได้รวมแต่ละระดับ 3,388.45 ล้านบาท ขณะที่กำไรสุทธิงวด 9 เดือน เท่ากับ 1,730.41 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3.04% เทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน 1,679.31 ล้านบาท รับรู้กำไรพิเศษก่อนโศกจากการขายโรงไฟฟ้าในญี่ปุ่นราว 806.53 ล้านบาท โศกษา ดำรงปิยวุฒิ ระบุโค้งสุดท้ายทิศทางธุรกิจยังส่งสัญญาณบวก หลังทยอยรับรู้รายได้จากโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแดด และลมที่ COD ไปแล้ว พร้อมเตรียมรับข่าวดีส่งท้ายปี หนุนผลงานในขนาดโตแข็งแกร่ง ด้านบอร์ดอนุมัติจัดตั้งบริษัทย่อยบุกตลาดอุปกรณ์พลังงาน โดยมีเป้าหมายในการสร้างการเข้าถึงอุปกรณ์ไฟฟ้าทุกระดับ

นางสาวโศกษา ตำรงปิยวุฒิ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) (GUNKUL) เปิดเผยถึงผลประกอบการงวดไตรมาส 3/2563 (สิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2563) ของบริษัทฯ และบริษัทย่อยมีผลกำไรสุทธิ 1,008.51 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 984.26 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 24.25 ล้านบาท หรือ 2.46 % ขณะที่กำไรสุทธิงวด 9 เดือน เท่ากับ 1,730.41 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 51.10 ล้านบาท หรือ 3.04% เทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน 1,679.31 ล้านบาท

สำหรับสาเหตุที่ผลประกอบการไตรมาส 3/2563 ของกลุ่มบริษัทเติบโตขึ้นอย่างมาก เนื่องจากมีรายได้รวมเท่ากับ 3,388.45 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจำนวน 1,233.33 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 57.23% เทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน 2,155.12 ล้านบาท ส่วนงวด 9 เดือนมีรายได้รวมเท่ากับ 6,819.09 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจำนวน 1,695.65 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 32.17% จากงวดเดียวกันของปีก่อน 5,159.45 ล้านบาท

นอกจากนี้ กลุ่มบริษัทฯ ยังมีกำไรพิเศษจากการจำหน่ายโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ Utsonomiya ในประเทศญี่ปุ่นขนาด 66.78 เมกะวัตต์ ซึ่ง GUNKUL ถือหุ้นอยู่ 100% ในราคา 1,680 ล้านบาท ซึ่งกำไรพิเศษหลังหักรายการทางภาษีแล้วจะเท่ากับ 806.53 ล้านบาท

สำหรับแนวโน้มผลการดำเนินงานช่วงที่เหลือปีของของกลุ่มบริษัทฯ เชื่อว่าน่าจะเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง และมีเสถียรภาพมากยิ่งขึ้น เนื่องจากทยอยรับรู้รายได้จากการขายไฟฟ้าเพิ่มขึ้นเกือบเท่าตัวจากโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ และโครงการโรงไฟฟ้ากังหันลมทั้งในและต่างประเทศที่ได้ COD ไปก่อนหน้านี้อ และเตรียมเข้าร่วมประมูลโครงการต่างๆ อย่างต่อเนื่อง ซึ่งหากได้งานจะเป็นปัจจัยบวกที่ทำให้ผลการดำเนินงานปีนี้เติบโตได้อย่างมีศักยภาพมากยิ่งขึ้น โดยบริษัทฯ อยู่ระหว่างเจรจาเข้าลงทุนโครงการด้านพลังงานทดแทนที่ต่างประเทศ 2-3 โครงการ คาดว่าภายในไตรมาส 4/63 นี้จะได้ข้อสรุป ซึ่งหากได้งานจะช่วยสนับสนุนให้งานในมือ (Backlog) เพิ่มขึ้นจากปัจจุบันอยู่ที่ประมาณ 8,000 ล้านบาท และทำให้รายได้และกำไรสุทธิในปีนี้จะเติบโตตามเป้าที่ได้ตั้งไว้

"ผลประกอบการไตรมาส 3 เป็นไปตามที่คาดไว้ เนื่องจากสามารถเติบโตทั้งรายได้และกำไรจากทุกภาคส่วนธุรกิจที่เติบโตได้อย่างต่อเนื่อง ประกอบกับมีกำไรจากการจำหน่ายเงินลงทุน โครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ Utsonomiya ในประเทศญี่ปุ่นขนาด 66.78 เมกะวัตต์ ส่วนทิศทางไตรมาส 4 เชื่อว่าน่าจะเติบโตได้อย่างต่อเนื่องเช่นกัน โดยบริษัทฯ ยังมีข่าวดีจากการเข้าลงทุนในต่างประเทศ 2-3 โครงการให้ลุ้น หากได้งานดังกล่าวจะผลักดันให้ผลการดำเนินงานในอนาคตเติบโตเพิ่มมากขึ้น" นางสาวโศกษากล่าวในที่สุด

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวต่อว่า คณะกรรมการบริษัทฯ ยังได้มีมติอนุมัติให้จัดตั้ง บริษัทย่อยเพื่อร่วมกันดำเนินการศึกษาตลาด B2B (Business-to-business) โดยมีเป้าหมายในการสร้างการเข้าถึงอุปกรณ์ไฟฟ้าทุกระดับ ซึ่งจะถือเป็นเอ็นเนอร์ยีเทครายแรกๆ ที่ให้ความสำคัญกับการวิจัยรูปแบบธุรกิจใหม่ ๆ เพื่อสนับสนุนการพัฒนาการให้บริการซื้อขายอุปกรณ์ไฟฟ้าในอนาคต โดยมี GUNKUL SPECTRUM หน่วยงานธุรกิจนวัตกรรมด้านพลังงานของบริษัทฯ เป็นผู้ดูแลและร่วมสร้างให้ตลาดนี้เกิดขึ้นอย่างสมบูรณ์และสามารถเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้อย่างแท้จริง

ด้านนางสาวณัฐล ตำรงปิยวุฒิ Head Of Energy Innovation Pioneer, Gunkul SPECTRUM หน่วยงานธุรกิจนวัตกรรมด้านพลังงาน กล่าวว่า การจัดตั้งบริษัทในครั้งนี้ถือได้ว่าเป็นเอ็นเนอร์ยีเทครายแรกๆ ที่มีเป้าหมายทางธุรกิจหลักคือวิจัยและสร้างสรรค์รูปแบบธุรกิจใหม่ๆ ในการซื้อขายอุปกรณ์ไฟฟ้าระดับ B2B โดยการนำแนวการทำธุรกิจ E-Commerce มาใช้ในการดำเนินธุรกิจนี้ โดยการดำเนินงานร่วมกันระหว่าง GUNKUL SPECTRUM และ SCB10X นั้นในช่วงแรกฝั่ง GUNKUL SPECTRUM จะเน้นที่การศึกษาตลาด ทำความเข้าใจความซับซ้อนและพฤติกรรมกรการซื้อขายอุปกรณ์ไฟฟ้าที่มีอยู่ ณ ปัจจุบัน รวมไปถึงรับผิดชอบในด้านของการวางกลยุทธ์และรูปแบบธุรกิจที่จะเกิดขึ้นพร้อมไปกับการสร้างทีมร่วมกับ SCB10X ซึ่งเป็นผู้เชี่ยวชาญในการทำ Go-to-market เป็นฝ่ายพัฒนาและทดสอบผลิตภัณฑ์ต้นแบบ